



HÖGSKOLAN I GÄVLE

Sales and Business Management C 7.5 cr

Sälj och affärsmannaskap C 7,5 hp

Version

Valid from	Valid to
2/11/13	8/24/16
8/25/16	-

Course identifier

FEG342

Course Literature

Fisher, R., Ury, W., Patton, B. *Vägen till ja: en nyckel till framgångsrika förhandlingar*.
Liber. pages: 224

Reference Literatur

Åge, L.J., *Konsten att göra affärer*. Liber: Malmö.