



HÖGSKOLAN I GÄVLE

Sälj och affärsmannaskap C 7,5 hp

Sales and Business Management C 7.5 cr

Version

Gäller fr.o.m.	Gäller till
2013-02-11	2016-08-24
2016-08-25	-

Kurskod

FEG342

Kurslitteratur

Fisher, R., Ury, W., Patton, B. *Vägen till ja: en nyckel till framgångsrika förhandlingar*.
Liber. sidor: 224

Ytterligare vetenskapliga artiklar på max 200 sidor.

Referenslitteratur

Åge, L.J., *Konsten att göra affärer*. Liber: Malmö.